

# Progetto Imprenditoriale – Startup

---

Denominazione/Ragione sociale: ....

Settore: ....

Codice ATECO: ....

Forma giuridica: ....

Sede legale o operativa in Veneto: ....

Data Costituzione: ....

Data prevista di avvio e fine Programma di Investimento: .../.../.... - .../.../....

Tema trasversale:

innovazione;  digitalizzazione;  transizione verde;  modelli di sviluppo sostenibile

## 1. Sommario Esecutivo

*Fornire una sintesi chiara dell'azienda, dei suoi obiettivi a lungo termine e della proposta di valore distintiva, mettendo in risalto la visione strategica e il vantaggio competitivo. Indicare come il programma di investimento e i relativi interventi della presente proposta contribuiranno al raggiungimento degli obiettivi e al miglioramento della proposta di valore.*

.....  
.....

## 2. Descrizione dell'attività imprenditoriale

*Fornire una breve descrizione dell'impresa, dei prodotti, servizi o altri risultati rilevanti (che possono includere progetti o attività precedenti collegati all'oggetto della proposta), nonché delle infrastrutture significative e/o di eventuali principali attrezzature tecniche pertinenti al lavoro proposto. Assicurarsi di dimostrare di avere una mission e una vision aziendale chiare, nonché delle partnership che possano supportare l'ambizione di crescita e sviluppo su larga scala.*

.....  
.....

## 3. Analisi di Mercato:

*Descrivere il profilo del cliente ideale (es. età, settore, esigenze specifiche) e spiegare perché questo segmento è il più adatto a trarre valore dal prodotto/servizio offerto. Identificare i principali concorrenti presenti sul mercato, analizzandone punti di forza e debolezza, posizionamento e quote di mercato. Evidenziare gli elementi distintivi della propria offerta (es. tecnologia, costo, servizio, brevetti) che rappresentano un vantaggio rispetto alla concorrenza e sottolineare come gli interventi del presente programma di investimenti contribuirà ad aumentare questo vantaggio.*

.....  
.....

## 4. Strategia di Marketing e di vendita

*Descrivere modello di business, inclusa la strategia di generazione dei ricavi: attività chiave, risorse, relazione con i clienti, canali, ricavi, politica dei prezzi, scalabilità, mercato geografico. Descrivere quali sono le principali*

barriere attualmente esistenti all'ingresso nel mercato, come pensi di superarle e se e come gli interventi del piano di investimento contribuiranno.

.....  
.....

### 5. Struttura Organizzativa

Descrivere l'organigramma e il team, includendo: il track record dei fondatori e dei principali manager; competenze ed esperienze disponibili; come si prevede di garantire un equilibrio di genere all'interno del team, inclusi i ruoli dirigenziali (almeno CEO, CSO e CTO); competenze mancanti individuate (obiettivi di reclutamento); piani di assunzione e strategie di fidelizzazione del personale pensate per colmare le competenze mancanti identificate.

Team Membero del Team (Nome e Cognome)	Fondatore (S/N)	Posizione - dipartimento	Competenze chiave	Impegno (from 1% to 100%)

Allegare Curriculum Vitae Team Imprenditoriale

### 6. Proposta di Valore

Spiegare in modo chiaro e convincente perché i clienti dovrebbero scegliere il prodotto o servizio offerto, rispetto a quelli della concorrenza; domanda del mercato da soddisfare; soluzione offerta; benefici concreti per il cliente; elementi distintivi

.....  
.....

### 7. Visione e Obiettivi a Lungo Periodo

Descrive dove vuole arrivare l'azienda nel futuro e quali traguardi intende raggiungere nel medio-lungo termine (di solito 3-5 anni).

.....  
.....

### 8. Descrizione Programma di investimento

Descrivere la coerenza dell'allegato Programma di investimento ( lettera d) articolo 14.5 Allegato A DGR n. 1476) con le tipologie di intervento ammissibili, con particolare riferimento alle caratteristiche e alla funzionalità dei beni oggetto di investimento, nonché la generale fattibilità dell'iniziativa dal punto di vista organizzativo e produttivo

.....  
.....

### 9. Piano Finanziario

Descrivere le ipotesi principali che supportano i dati riportati nell'allegato "Bilancio Previsionale" (Business plan - lettera f articolo 14.5 allegato A DGR n 1476) che evidenzi le prospettive di risultato e di sostenibilità economico-finanziaria di medio-lungo periodo del programma di investimento.

.....  
.....

### **10. Analisi dei Rischi**

*Descrivere i rischi finanziari, tecnologici, di mercato, di concorrenza e di team, indicando per ciascuno la probabilità, gli effetti attesi e le strategie di mitigazione. Specificare i requisiti legali e normativi da rispettare, la strategia per ottenere le autorizzazioni necessarie e garantire la conformità, e indicare quali normative o standard UE possono influenzare o essere influenzati dal progetto di investimento.*

.....  
.....